

## NUESTROS SERVICIOS

- Asesoramiento Empresarial
- Formulación y Evaluación de Proyectos de Inversión
- Reorganización Empresaria
- Asesoramiento integral de la Pyme
- Selección de Personal
- Capacitación para el Empleo

## FUNDAMENTOS

Todo empresario pyme necesita, en algún momento, dedicar tiempo a capacitarse para hacer crecer su negocio. Cómo elegir, entonces, el programa que mejor se adecue a la realidad de las pequeñas y medianas empresas.

El dueño de una pyme apunta a resultados y dispone de muy poco tiempo para acciones por fuera de la diaria. Por ende, si va a emprender el camino de capacitarse es vital que la propuesta sea altamente efectiva y práctica.

Los programas para pymes deben ser diseñados por docentes o idealmente consultores que conozcan a fondo su realidad y que, en función de ello, elaboren un programa que el empresario sienta como propio y, sobre todo, aplicable en el corto plazo, este es nuestro principal objetivo.

La capacitación adaptada a las necesidades de cada empresa basada en su realidad, partiendo de la observación y el diagnóstico adecuado, de manera tal que nos permita formular una capacitación adecuada a las circunstancias que se nos presentan a diario.

El recurso humano, es el capital que tiene una vital importancia para las empresas, quienes así lo entienden marcan la diferencia en un entorno cada vez más exigente.

En BOOTH CONSULTING, este es nuestro principio rector avalado por una trayectoria de más de 8 años.

## NUESTROS CLIENTES



- Fundación Macro
- Fundación Pro Mujer
- Fundación Roberto Romero
- Cámara de Comercio e Industria de la Provincia de Salta
- Cámara de Comercio e Industria de Orán
- Cámara de Comercio, Industria y Producción de Metán
- Cámara de Comercio de Orán
- Cámara de Comercio Turismo y Producción El Carril
- Centro Empresario de Tartagal
- Balodín Juguetería
- Distribuidora Sueños (mueblería y colchonería)
- Panadería Aroma de Pan
- Carnicerías Minisoles
- CGERA (Confederación General Empresaria de la República Argentina)
- Cable Express
- M-Electricidad
- Metalnor Chatarras
- Ministerio de Trabajo, Empleo y Seguridad Social
- Universidad Católica de Salta
- Pronto Motos
- Lácteos El Milagro (mayorista-minorista)
- M-Electricidad
- Metalnor Chatarras
- Municipalidad de Salta
- Municipalidad de la Merced

## NUESTRA OFERTA DE CAPACITACIÓN

### Emprendedores

1. Curso para Emprendedores – “Quiero Emprender”	12 horas
2. Marketing para emprendedores	3 horas
3. Taller como armar un plan de negocios	3 horas
4. Monotributo	3 horas
5. Factura Electrónica	3 horas
6. Documentos Comerciales	3 horas
7. Manejo del Post	3 horas

### Administración

8. Atención Telefónica	3 horas
9. Trabajo en Equipo	3 horas
10. Régimen Legal del Cheque	3 horas
11. Cheque Electrónico	3 horas
12. Home Banking	3 horas

### Entrenamiento para el Empleo

13. Estrategias para la búsqueda de empleo	3 horas
14. Entrenamiento para Cajeros de Supermercados	12 horas
15. Entrenamiento para Repositores	12 horas
16. Entrenamiento para Cajeros Bancarios	12 horas
17. Atención al Cliente	3 horas
18. Técnicas de Ventas – Nivel 1 (principiantes)	3 horas
19. Técnicas de Ventas – Nivel 2 (intermedio)	3 horas
20. Técnicas de Ventas – Nivel 3 (profesional)	3 horas

## CURRICULUM VITAE

LIC. OSCAR BOOTH. Egresado de la Facultad de Ciencias económicas Jurídicas y Sociales de la Universidad Nacional de Salta, con el Título Licenciado en Administración de Empresas. Me desempeñé en distintas instituciones financieras de la provincia de Salta, llegando a ocupar el cargo de Gerente de Empresas del Bank Boston NA, para Salta y Jujuy. Consultor de Empresas del medio en trabajos de reorganización y reestructuración de empresas, definiendo puestos, funciones y circuitos administrativos para una gestión efectiva de la empresa.

Participé como disertante en los Cursos dictados por la Fundación Prosalta y la Cámara de Comercio e Industria de la Provincia de Salta, con el financiamiento de CAME (Cámara Argentina de la Mediana Empresa), en el programa Cámaras en Acción, dictando los cursos de “Nociones Básicas para ser un Cajero”, “Atención al Cliente” y “Técnicas de Ventas”, en las Cámaras de Comercio de Metán, Rosario de la Frontera, Tartagal y Orán. Trabajo como docente para la Fundación Roberto Romero, dictando los cursos de “Entrenamiento para Cajeros” de Bancos y Supermercados, “Atención al Cliente”, “Atención Telefónica”, desde 2012 a la fecha.

Disertante en los Cursos Talleres Herramientas para el Empleo de la Oficina de Empleos de la Municipalidad de la Ciudad de Salta en el año 2015, dependiente del Ministerio de Trabajo de la Nación con el dictado de Cursos de Capacitación sobre “Atención al Cliente” y “Entrenamiento en Ventas”.

Desde agosto de 2012 me desempeñé como Team Leader de DIRECTV ARGENTINA S. A, siendo sus principales tareas gestión y planificación de ventas, en la ciudad de Salta y Jujuy, además de la capacitación y liderazgo del equipo de ventas, con 20 vendedores a cargo hasta mayo de 2015.

Disertante del curso “Entrenamiento en Ventas” en la Escuela de Artes y Oficios, en año 2015 y “Entrenamiento para Repositores” en el año 2016.

Disertante de cursos en la Cámara de Comercio e Industria de Salta, durante el año 2016 de los cursos “Pasión por las Ventas”, “Régimen Legal del Cheque”, “En equipo es mejor” y “Que quieren nuestros clientes”.

Consultor independiente especializado en el Entrenamiento de Cajeros de Supermercados, Cajeros Bancarios y Repositores, Entrenamiento en Ventas y Cursos de Atención al Cliente para empresas de diversos rubros.

Reorganización de empresas, formulación de Manuales de Funciones y Responsabilidades, Circuitos Administrativos, Organigramas, etc.

Actualmente me desempeño en la Auditoría General de la Provincia de Salta en el Dpto. de Compras y Contrataciones.

Director de Booth Consulting – Capacitación para el empleo con cursos de capacitación sincrónicos y asincrónicos, presenciales y online contando para ello con una plataforma educativa. Visite nuestra página [www.boothconsulting.com.ar](http://www.boothconsulting.com.ar)